

## FICHE DE POSTE BUSINESS DEVELOPER

### MobiFactory

MobiFactory est éditeur de logiciels en Smartphone First et est notamment l'éditeur de MobiCRM, un CRM Smartphone et Web plébiscité par les commerciaux et les managers pour sa facilité d'utilisation et ses fonctionnalités innovantes.

Créé en 2018 sur Lyon, lauréat de plusieurs prix, MobiFactory entame une nouvelle phase de son déploiement commercial après avoir conquis plusieurs PME et Grands Comptes, en recrutant son premier Business Developer.

MobiFactory dispose d'un très fort potentiel de croissance et un cadre de travail idéal pour des collaborateurs engagés, autonomes, motivés, souriants, souhaitant être partie prenante d'un développement d'envergure.

### Mission

En collaboration directe avec le CEO et en complément d'une stratégie web-marketing génératrice de leads, votre principale mission est de rechercher toutes les opportunités de développement pour l'entreprise :

- . Prospection commerciale multicanale (Linkedin, Téléphone, Mails, Réseau ...).
- . Traitement des leads, détection de nouvelles opportunités.
- . Suivi du pipe commercial et des actions à réaliser.
- . Conduite des rendez-vous clients.
- . Force de proposition sur la stratégie commerciale et sur le plan d'action commercial.

### Profil recherché

- . Profil Commercial. Expérience minimum de 2/3 ans, idéalement chez un éditeur de logiciel Saas.
- . Bac + 3 à Bac + 5.
- . Vous êtes à l'aise dans la prospection multicanale, y compris au téléphone.
- . Vous êtes déterminé et motivé par les challenges.
- . Vous faites preuve d'une bonne aisance relationnelle.
- . Vous êtes autonome et en lien direct avec la Direction.
- . Vous avez une appétence pour les nouvelles technologies et les innovations (smartphone, apps...).
- . Vous connaissez l'écosystème du marketing digital.
- . Votre envie de réussir et de contribuer à une belle aventure prometteuse seront vos meilleurs atouts dans le succès de cette mission.

### Conditions

- . CDI à pourvoir immédiatement.
- . Rémunération attractive pour un candidat motivé (fixe + variable).
- . Basé à Lyon 6ème (Wereso) avec télétravail 2 jours par semaine.
- . Package Mac + iPhone fourni.
- . Poste à fort potentiel d'évolution.

### Contact

- . Candidature à envoyer à Jean-Michel GILLET (CEO et Fondateur) : [jm.gillet@mobifactory.fr](mailto:jm.gillet@mobifactory.fr)